

Say Watt

Say Watt
v. Konsulent
Claus Seitzberg

+45 6147 6995
you@saywatt.biz
saywatt.biz



CV / Curriculum Vitae
Konsulent Claus Seitzberg

02.2026

CV / Curriculum Vitae

Resumé

Konsulent Claus Seitzberg har mangeårig erfaring fra bil- og leasingbranchen, og har de seneste 15 år arbejdet koncentreret med elektrisk mobilitet, herunder elbiler, eldrevne lastbiler, ladestandere og ladeinfrastruktur.

Claus Seitzberg har i en årrække været selvstændig konsulent med virksomhederne Fleetwise, ZERO2 og eAuto.dk, der alle har haft elbiler og ladeinfrastruktur, som det grundlæggende omdrejningspunkt. Claus Seitzberg står ved disse virksomheder bag en række elbilrelaterede projekter ved Energistyrelsen.

Konsulent Claus Seitzberg har indgående kendskab til elbilbranchen, markedspladsen og dens aktører og leverandører, samt værdikæden. Kommercielt har Claus Seitzberg været ansat hos Better Place Danmark, E.ON Danmark, Shell, Norlys og senest hos ABB.

Uddannelse

2010 - 2012	HD(O) Organisation og Ledelse, Copenhagen Business School
2008 - 2010	HD(A) Afsætningsøkonomi og Udenrigshandel, Copenhagen Business School
2008 - 2008	Certificeret NLP Practitioner, NLP Basen
2005 - 2005	Iværksætteruddannelsen, Niels Brock Copenhagen Business College
1993 - 1996	Biløkonom, Niels Brocks Bilakademi
1992 - 1993	Kontoruddannelsen, Regnskab, Niels Brock Copenhagen Business College
1990 - 1992	Højere Handelseksamen, Niels Brock Copenhagen Business College

Karriere

2023 - 2026	ABB A/S, Business Development Manager, e-Mobility Forretningsudvikling og etablering af partnerskaber Salg af ladeinfrastruktur direkte og via grossister og partnere
2022 - 2023	Norlys Energi A/S, Public Manager, e-Mobility Inputgiver til strategi, positionering og differentiering i forhold til markedet Planlægning og etablering af et landsdækkende offentligt lynladenetværk Finde og købe grunde for etablering af lynlade hubs Influent mht. arkitektur og design, site layout
2019 - 2021	Shell / The New Motion B.V., Business Development Manager, e-Mobility Forretningsudvikling og etablering af partnerskaber Produktudvikling og prissætning baseret på markedsindsigt og -analyse Salg og rådgivning om ladeinfrastruktur til opladning af elbiler Trusted Advisor inden for e-Mobilitet og opladning
2018 - 2019	E.ON Danmark A/S, Key Account Manager, e-Mobility Salg og rådgivning om ladeinfrastruktur til opladning af elbiler Løsningssalg til regioner, kommuner og private virksomheder Partnerskaber med OEMs, danske bilimportører og leasingselskaber Forretnings- og produktudvikling

- 2013 - 2018 Fleetwise ApS, ZERO2 og eAuto.dk, Selvstændig konsulent, e-Mobility
Rådgivning om elbiler og ladeinfrastruktur
Forretnings-, koncept- og produktudvikling, eksekvering og opfølgning
Konsulterende salg omkring rådgivningsydelse
Projektsalg omkring deltagelse i elbilprojekter
- 2013 - 2015 Region Hovedstaden, Copenhagen Electric, Konsulent e-Mobility
Strategisk, taktisk og operationel rådgivning om elbiler og ladeinfrastruktur
Ansvarlig for e-commerce, social media, kommunikations- og profilmateriale
Udvikling og eksekvering af oplysningskampagner
Udvikling, evaluering og ledelse af elbilprojekter
- 2011 - 2013 Better Place Danmark A/S, Key Account Manager
Portefølje ansvarlig m. ansvar for salg og kundepleje, B2B
Strategisk og taktisk rådgivning mht. elbiler, biløkonomi og CSR
Forhandling og indgåelse af kontrakter og samarbejdsaftaler
Opsøgende salg selvstændigt og i samarbejde med strategiske channel partners
- 2006 - 2009 ALD Automotive A/S, Key Account Manager
Portefølje ansvarlig m. ansvar for salg og kundepleje, loyalitet og lønsomhed
Forhandling og indgåelse af partnerskaber og optimering af aftaler
Strategisk og taktisk rådgivning mht. biløkonomi, brugertilfredshed og CSR
Udvikling af salgsværktøjer og salgsfremmende materialer
- 2002 - 2005 General Motors Danmark, Aftersales District Manager
Budget og resultatansvarlig for salg via forhandlere
Opfølgning på franchise- og kvalitetsstandarder, salg og performance
Opfølgning på forretnings- og handlingsplaner, samt uddannelsesprogrammer
Udvikling af salgsfremmende værktøjer og materialer
- 2000 - 2002 Axus Danmark A/S, Key Account Manager (nuværende ALD Automotive)
Forhandling og indgåelse af kontrakter og partnerskabsaftaler
Portefølje ansvarlig m. ansvar for salg og kundepleje, loyalitet og lønsomhed
Opsøgende salg selvstændigt og i samarbejde med strategisk partner
Salg, kundepleje og relations opbygning

Udvalgte projekter og opgaver

- 2016 - 2018 Fleetwise
Flere elbiler i hjemmeplejen. Et projekt for demonstration af muligheder for anvendelse af elbiler i hjemmeplejen. Formål med projektet er at hjælpe kommuner i gang eller videre med anvendelse af elbiler i hjemmeplejen.
- 2014 - 2015 ZERO2
Analyse af bilforhandleres evne til at imødekomme kundernes krav og forventninger i salget af elbiler hhv. 2014 og 2015. Analyseprojekter under forsøgsordning for elbiler, ved Energistyrelsen.

- 2013 - 2015 Region Hovedstaden
Projektudvikler og projektleder på projekt Lej-en-elbil
Projektleder på demonstrationspakke med elbiler til kommuner og hospitaler
Projektleder på elbil-kampagner målrettet borgere i hovedstadsregionen
Projektdeltager i Öresund Electric Car Rally 2014 og 2015
Projektdeltager på eldelebler på hospitaler
Medvirkende til at elbiler blev anvendt under Eurovision Song Contest
- 20114 - 2013 Better Place Danmark A/S
Projektudvikler på Try & Buy, prøv elbil før anskaffelse
Projektudvikler på flåde- og effektanalyse
Projektudvikler på TCO sammenligning
Projektudvikler på Taxa sammenligning
Projektudvikler på tillæg til bilpolitik ift. elbiler

Elbiler

Renault Fluence [22], Renault Zoe [22,41], Nissan Leaf [24], Tesla Model 3 [58], Audi e-tron [71]

[xx] angiver batteri størrelse i kWh.

Say Watt 